

על הספר: יסודות שפת הגוף : השג מה שתוצאה... סודות השכנוע באמצעות תקשורת

מחברים: מחבר/ת: רימן, טוניה, מחבר/ת: רימן, טוניה

סימן מדף: רימ

מספר מיון: 153.6

משפט אחריות: טוניה ריימן ; [מאנגלית - אדר ארנון]

מדיה: ספרים

סוג: ספר

ז'אנר: עיון

קהל היעד: נושאים ועיון

עמודים: 332 ע'

גובה: 21 ס"מ

מוציאים לאור: אור-עם מקום הוצאה: תל-אביב

שנת הוצאה: 2011

מס. המרכז לספריות וספרות: 11-1505

שפה: עברית

תאריך קטלוג: 31/05/2026

מילות מפתח: שכנוע, שכנוע, תקשורת בין-אישית, תקשורת בין-אישית, תקשורת

בלתי מילולית, תקשורת בלתי מילולית

הערות: ביבליוגרפיה: ע' 327-332.

תקציר

כן. מילה פשוטה, המפתח לדלתות מקצועיות ואישיות. זהו כוחו של ספר זה: הוא יכול לסייע בהשגת עבודה, העלאה בדרגה ומפגש רומנטי נוסף. אולם, השגת כן יכולה להיות מסובכת, ולעתים אפילו הזכייה הגדולה ביותר אינה מספיקה. טוניה ריימן מסבירה איך פועלת התקשורת - מה המילים שאתם אומרים, באמת אומרות עליכם, וכיצד מסייע טון הקול המושלם להשיג את מטרותיכם, לשכנע את מעבידכם או את לקוחכם לתת לכם את הדו"ח, לשלוט בחדר מועצת המנהלים, או להשיג את הקידום המגיע לכם. תקשורת יעילה - מילולית או באמצעות שפת הגוף - היא עמוד התווך להשגת כל מטרה. בכל יום אנו מוכרים את עצמנו. לבושנו, דיבורנו, ואפילו תנועותינו יוצרים מערכת רמזים דקה המשפיעה על האופן בו אחרים שופטים אותנו. טוניה ריימן מסייעת לנו להשתלט על תהליך מכירה זה על ידי נתינת הוראות צעד-צעד לפענוח המשמעות הטמונה במה שאנשים אומרים. האסטרטגיות הפשוטות שלה תעזרנה לכם לתכנן את טכניקות התקשורת שלכם ותציידנה אתכם בכלים לשליטה בכל מצב, ללא הבדל עם מי אתם משוחחים. ספר זה, המשלב תכסיסים מילוליים ולא מילוליים, יעניק לכם גישה פשוטה להשפעה על התקשורת ולבנייתה באופן שבו המסר שלכם יהדהד בבהירות.